

RICH DAD POOR DAD

by Robert T. Kiyosaki · Language: HI

Summary by booksummaryai.com — <https://booksummaryai.com/country/hi/rich-dad-poor-dad>

Overview

रॉबर्ट टी. कियोसाकी की पुस्तक "रिच डैड पुअर डैड" व्यक्तिगत वित्त और वित्तीय साक्षरता पर एक प्रभावशाली मार्गदर्शिका है। यह लेखक के दो पतिओं की वित्तीय शिक्षाओं के बीच के विरोधाभास को प्रस्तुत करती है: उनके अपने, उच्च-शिक्षित लेकिन आर्थिक रूप से संघर्षरत "गरीब डैड" और उनके सबसे अच्छे दोस्त के "अमीर डैड", एक हाई स्कूल ड्रॉपआउट जो एक सफल उद्यमी और निवेशक बने। पुस्तक पारंपरिक वित्तीय सलाह को चुनौती देती है, जैसे कि अच्छी शिक्षा प्राप्त करना और एक सुरक्षित नौकरी खोजना, और इसके बजाय परसिंपतृतियों के निर्माण, वित्तीय स्वतंत्रता प्राप्त करने और पैसे को अपने लिए काम करने के महत्व पर जोर देती है।

यह पुस्तक पाठकों को परसिंपतृतियों और देनदारियों के बीच के अंतर को समझने, वित्तीय साक्षरता विकसित करने और उद्यमिता की मानसिकता अपनाने के लिए प्रोत्साहित करती है। कियोसाकी तर्क देते हैं कि अमीर लोग पैसे के लिए काम नहीं करते; वे सीखते हैं कि पैसे को उनके लिए कैसे काम कराया जाए। वह करो के इतिहास, नगिमों की शक्ति और वित्तीय जोखिमों को रचनात्मक रूप से प्रबंधित करने के महत्व पर भी प्रकाश डालते हैं। यह पुस्तक उन लोगों के लिए एक महत्वपूर्ण शुरुआती बिंदु है जो अपनी वित्तीय स्थिति को बदलना चाहते हैं और पारंपरिक वेतन-से-वेतन जीवनचक्र से बाहर निकलना चाहते हैं, जिससे यह वित्तीय शिक्षा के क्षेत्र में एक मौलिक कार्य बन जाती है।

Key Takeaways

- परसिंपतृतियों और देनदारियों के बीच के अंतर को समझें और परसिंपतृतियाँ खरीदें जो आपकी जेब में पैसा डालें।
- नौकरी के लिए काम करने के बजाय, सीखने के लिए काम करें और ऐसे कौशल विकसित करें जो आपको वित्तीय स्वतंत्रता की ओर ले जाएं।
- अपने पैसे को अपने लिए काम करना सिखाएं, न कि पैसे के लिए काम करें, निवेश और उद्यमिता के माध्यम से।
- वित्तीय साक्षरता विकसित करें और निवेश, लेखांकन, वणिज्य और कानून के बारे में जानें।
- अपने व्यवसाय का ध्यान रखें, भले ही आपके पास नौकरी हो, और अपनी परसिंपतृतियों का निर्माण करें।
- जोखिम लेने और गलतियाँ करने से न डरें, क्योंकि वे सीखने और बढ़ने के अवसर प्रदान करते हैं।
- करो के इतिहास और नगिमों की शक्ति को समझें ताकि आप कानूनी रूप से अपनी आय को अधिकतम कर सकें।

Chapter Summaries

अमीर डैड गरीब डैड

यह अध्याय रॉबर्ट के दो पतिओं का परिचय देता है: उनके जैविक पति (गरीब डैड) जो एक उच्च-शिक्षित सरकारी कर्मचारी थे, और उनके सबसे अच्छे दोस्त के पति (अमीर डैड) जो एक सफल व्यवसायी थे। यह उनके विपरीत वित्तीय दर्शनों को उजागर करता है और बताता है कि कैसे अमीर डैड ने रॉबर्ट को पैसे के बारे में सिखाया, जो पारंपरिक शिक्षा से बहुत अलग था।

अमीर लोग पैसे के लिए काम नहीं करते

यह अध्याय इस विचार पर जोर देता है कि अमीर लोग पैसे के लिए काम नहीं करते, बल्कि वे पैसे को अपने लिए काम करना सिखाते हैं। यह परसिंपत्तियों (जो आपकी जेब में पैसा डालती हैं) और देनदारियों (जो आपकी जेब से पैसा निकालती हैं) के बीच के महत्वपूर्ण अंतर को समझाता है। रॉबर्ट बताते हैं कि कैसे गरीब और मध्यम वर्ग अक्सर देनदारियों को परसिंपत्तियों के रूप में खरीदते हैं।

वित्तीय साक्षरता क्यों सिखाएं?

यह अध्याय वित्तीय साक्षरता के महत्व पर प्रकाश डालता है। रॉबर्ट तर्क देते हैं कि स्कूल हमें पैसे के बारे में नहीं सिखाते हैं, और यह वित्तीय समस्याओं का मूल कारण है। वह आय विवरण और बैलेंस शीट को समझने की आवश्यकता पर जोर देते हैं ताकि कोई अपनी वित्तीय स्थिति का सही मूल्यांकन कर सके और सूचित निर्णय ले सके।

अपने व्यवसाय का ध्यान रखें

कथोसाकी इस अवधारणा का परिचय देते हैं कि किसी को हमेशा अपने व्यवसाय का ध्यान रखना चाहिए, भले ही उनके पास नौकरी हो। इसका मतलब है कि अपनी मुख्य नौकरी के अलावा परसिंपत्तियों का निर्माण करना। वह रियल एस्टेट, स्टॉक और अन्य निवेशों को उन परसिंपत्तियों के उदाहरण के रूप में सूचीबद्ध करते हैं जो वित्तीय स्वतंत्रता की ओर ले जाती हैं।

करो का इतिहास और नगिमों की शक्ति

यह अध्याय करो के इतिहास की पड़ताल करता है और बताता है कि कैसे नगिमों का उपयोग करो को कम करने और धन बनाने के लिए किया जा सकता है। रॉबर्ट बताते हैं कि कैसे अमीर लोग नगिमों का उपयोग कानूनी रूप से करो से बचने और अपनी आय को बचाने के लिए करते हैं, जबकि गरीब और मध्यम वर्ग अधिक करो का भुगतान करते हैं।

अमीर लोग पैसे का आविष्कार करते हैं

यह अध्याय इस विचार पर केंद्रित है कि अमीर लोग अवसरों को देखते हैं और पैसे का आविष्कार करते हैं। वे रचनात्मक होते हैं और समस्याओं को हल करने के तरीके खोजते हैं जो उन्हें वित्तीय लाभ दिलाते हैं। रॉबर्ट बताते हैं कि कैसे वित्तीय बुद्धिमत्ता और जोखिम लेने की इच्छा नए धन-निर्माण के अवसर पैदा कर सकती है।

काम करने के लिए नहीं, सीखने के लिए काम करें

कथोसाकी सलाह देते हैं कि किसी को पैसे के लिए काम करने के बजाय सीखने के लिए काम करना चाहिए। वह विभिन्न कौशलों जैसे बिक्री, विपणन, संचार और बातचीत के महत्व पर जोर देते हैं, जो वित्तीय सफलता के लिए आवश्यक हैं। वह तर्क देते हैं कि कौशल का एक व्यापक सेट वित्तीय सुरक्षा से अधिक मूल्यवान है।

बाधाओं को पार करना

यह अध्याय उन पांच मुख्य बाधाओं पर चर्चा करता है जो लोगों को अमीर बनने से रोकती हैं: डर, नदिक, आलस्य, बुरी आदतें और अहंकार। रॉबर्ट इन बाधाओं को पहचानने और उन पर काबू पाने के लिए व्यावहारिक सलाह प्रदान करते हैं ताकि कोई अपनी वित्तीय क्षमता को प्राप्त कर सके।

अभी भी अधिक चाहते हैं? यहाँ क्या करना है

अंतिम अध्याय पाठकों के लिए दस-चरणीय योजना प्रस्तुत करता है ताकि वे अपनी वित्तीय बुद्धिमत्ता को विकसित कर सकें। इसमें अपने दमिग की शक्त का उपयोग करना, सही लोगों को चुनना, खुद को भुगतान करना, सलाहकारों को अच्छी तरह से भुगतान करना, और उदार होना जैसे कदम शामिल हैं। यह कार्रवाई करने और सीखने की प्रक्रिया को जारी रखने के लिए प्रोत्साहित करता है।

Themes

- वित्तीय साक्षरता
- परसिंपत्तनिर्माण
- उद्यमिता
- पारंपरिक शिक्षा की आलोचना
- पैसे का प्रबंधन

Notable Quotes

- "अमीर लोग परसिंपत्तियाँ खरीदते हैं। गरीब और मध्यम वर्ग देनदारियाँ खरीदते हैं, लेकिन उन्हें परसिंपत्तियाँ समझते हैं।" — यह पुस्तक का केंद्रीय सदिश है, जो परसिंपत्तियों और देनदारियों के बीच के अंतर को स्पष्ट करता है और वित्तीय स्वतंत्रता के लिए परसिंपत्तनिर्माण के महत्व पर जोर देता है।
- "अपने पैसे को अपने लिए काम करना सिखाएं, न कि पैसे के लिए काम करें।" — यह सलाह उस मानसिकता को दर्शाती है जिससे लेखक बढ़ावा देता है, जहां व्यक्ति निष्क्रिय आय और नविश के माध्यम से धन उत्पन्न करते हैं, बजाय इसके कि वे केवल वेतन के लिए काम करें।
- "सबसे शक्तिशाली परसिंपत्त जो हमारे पास है वह हमारा दमिग है।" — कथोसाकी वित्तीय बुद्धिमत्ता और सीखने की इच्छा के महत्व पर जोर देते हैं, यह तर्क देते हुए कि एक खुला और शक्ति दमिग धन बनाने का सबसे बड़ा उपकरण है।
- "डर ही वह मुख्य कारण है जिससे लोग सुरक्षा खेलते हैं।" — यह उद्धरण उन बाधाओं में से एक को संबोधित करता है जो लोगों को वित्तीय जोखिम लेने और नए अवसरों का पीछा करने से रोकती है, जिससे वे वित्तीय रूप से स्थिर रहने के बजाय स्थिर हो जाते हैं।
- "जितना अधिक आप सीखते हैं, उतना ही अधिक आप कमाते हैं।" — यह उद्धरण वित्तीय साक्षरता और नरितर सीखने के महत्व पर प्रकाश डालता है, यह सुझाव देता है कि ज्ञान और कौशल में नविश सीधे वित्तीय सफलता से संबंधित है।

Frequently Asked Questions

RICH DAD POOR DAD कसि बारे में है?

RICH DAD POOR DAD रॉबर्ट टी. कथोसाकी की एक व्यक्तिगत वित्त पुस्तक है जो उनके दो पतिओं की वित्तीय शिक्षाओं की तुलना करती है: उनके जैविक, शिक्षित लेकिन गरीब पति और उनके दोस्त के अमीर, उद्यमी पति। यह वित्तीय साक्षरता, परसिंपत्तनिर्माण और पारंपरिक नौकरी-केंद्रित मानसिकता को चुनौती देने पर जोर देती है।

क्या RICH DAD POOR DAD पढ़ने लायक है?

हाँ, RICH DAD POOR DAD उन लोगों के लिए पढ़ने लायक है जो अपनी वित्तीय मानसिकता को बदलना चाहते हैं। यह वित्तीय स्वतंत्रता के लिए एक वैकल्पिक दृष्टिकोण प्रदान करता है, परसिंपत्तियों और देनदारियों के बीच के अंतर को सिखाता है, और उद्यमिता और नविश के महत्व पर प्रकाश डालता है। यह कई पाठकों के लिए एक प्रेरणादायक और आंखें खोलने वाली पुस्तक रही है।

RICH DAD POOR DAD कैसे समाप्त होता है?

Spoiler: RICH DAD POOR DAD किसी कहानी के अंत की तरह समाप्त नहीं होता है, बल्कि पाठकों को अपनी वित्तीय यात्रा शुरू करने के लिए एक कार्य योजना के साथ समाप्त होता है। रॉबर्ट कियोसाकी अपनी वित्तीय बुद्धिमत्ता को विकसित करने और धन निर्माण की दृष्टि में सक्रिय कदम उठाने के लिए दस-चरणीय मार्गदर्शिका प्रदान करते हैं, जिसमें सीखने, सही लोगों को चुनने और खुद को पहले भुगतान करने पर जोर दिया गया है।

RICH DAD POOR DAD कैसे पढ़ना चाहिए?

यह पुस्तक किसी को भी पढ़नी चाहिए जो अपनी वित्तीय शिक्षा में सुधार करना चाहता है, पारंपरिक वित्तीय सलाह पर सवाल उठाना चाहता है, और वित्तीय स्वतंत्रता प्राप्त करने के तरीके खोजना चाहता है। यह विशेष रूप से युवा वयस्कों, उद्यमियों, नवविशकों और उन लोगों के लिए उपयुक्त है जो अपनी आय के स्रोत को विविधता देना चाहते हैं।

RICH DAD POOR DAD को पढ़ने में कतिना समय लगता है?

RICH DAD POOR DAD को पढ़ने में आमतौर पर लगभग 4 से 6 घंटे लगते हैं, जो पढ़ने की गति पर निर्भर करता है। यह लगभग 200-250 पृष्ठों की पुस्तक है, जिसे आसानी से कुछ बैठकों में पूरा किया जा सकता है।